



CREATE CENTRAL

中小企業の 相談役・顧問サービス

- 月額 5.4 万円から - **第一次募集 10 社限定**
(税別)

悩みを解決 → ビジネスが加速
事業戦略、マーケティング、集客、WEB&IT…

こんなお悩み、抱えていませんか？

忙しいだけで 収益が残らない	集客ができない	ブランディングが うまくいかない	良い人材に めぐまれない
WEB や IT の恩恵を 受けきれしていない	広告費・外注費が 抑えられない	現在の外注業者を より上手く活用したい	事業の上げが うまくいかない
ディレクターや 管理職が育たない	販路を拡大できない	プロモーションを 効果的に実施できない	何を誰に頼めばよいか わからない

その解決、「カンタン」かも知れません

社内にノウハウ・スキルを蓄積し ビジネスの成長を加速させましょう

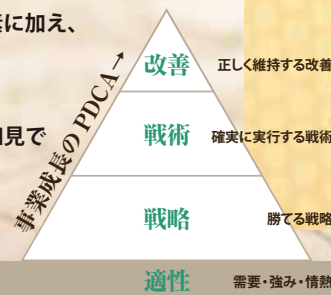
株式会社クリエイトセントラル代表取締役
マーケター・集客戦略コンサルタント
小野 友幸

ビジネスを成長させ続けるには
「机上の空論」だけでも「流行りのテクニック」だけでも
うまくいきません。

「勝てる戦略」「確実に実行する戦術」
「正しく維持する改善」「適性(需要・強み・情熱)」の4要素に加え、
御社が『戦略本部』として機能することが重要。

そんな強靱な戦略基盤づくりを
業界10年、監修事業15億円、広告実務5000万円の知見で
私たちが支えます。

顧問税理士に税務の相談をするように、
顧問弁護士に法律の相談をするように、
顧問マーケターにビジネスのご相談を。



他のお客様の 活用事例

- インターネットを活用した売上 & 販路拡大戦略支援
- 広告 & 集客媒体の自社運用スキル向上
- 社内チームのディレクション & 外注スキル向上
- 店舗ビジネス & イベントの集客力向上
- 広告媒体 & システム会社等、必要な専門企業の斡旋
- クラウドソーシングの活用指南
- ITシステムの選定 & 導入支援
- WEBサイト改善支援
- 商品開発時のマーケティング知見提供
- ブログ & SNS を活用した顧客獲得戦略支援
- CRM & メールマーケティング支援
- 高アクセスに耐えるサーバー選定支援

詳細な
料金プランは
裏面へ



料金プラン

		オンライン 顧問プラン	訪問付き 顧問プラン	特別 顧問プラン
サポート内容	概要	オンライン完結 & 全国対応のお手頃プラン	対面打合せ有りの、九州エリア限定プラン	満席により受付停止中
	日常業務	メールやチャットを活用した、週1回程度のご相談対応		メールやチャットを活用した、週2~3回程度のご相談対応
	打合せ	月1回(1時間)のSkypeや電話等を利用した、オンライン打合せ	月1回(2時間)の訪問もしくは、オンライン打合せ	オンライン打合せ(随時)及び、月2回までの訪問打合せ
	競業制限	事前の申し出があれば、御社競業指定の3社に限り顧問契約の制限が可能	事前の申し出があれば、御社競業指定の5社に限り顧問契約の制限が可能	事前の申し出があれば、御社競業指定の10社に限り顧問契約の制限が可能
	解約	解約希望日の40日前までの書面によるご通知で、随時解約可能		
ご利用料金	月額顧問料 (消費税別)	54,000 円	126,000 円	300,000 円
	初期調査費 (消費税別)	35,000 円	50,000 円	100,000 円
	お支払方法	新規お取引の場合、2か月分の事前銀行振込以降は、月末締め翌月末までの銀行振込		

※従業員50名以下の小規模企業向けのサービス内容です。左記を超える事業規模の場合は、サポート内容が異なる為別途お問合せください。
 ※開発・制作・広告運用・分析・レポートなどの実務作業は含まれていません。
 ※福岡市外への訪問打合せの場合、別途交通費を申し受けます。
 ※打合せ回数などの翌月への持ち越しはできません。

商材・ビジネスへの姿勢により、お断りする場合があります。

ビジネスを成長させる意欲に溢れ、主体的に行動頂ける事業者様とのみお取引させて頂いています。丸投げ体質では顧問料以上の成果をご提供しにくいと判断した場合、お受けいたしません。また、公序良俗に反する場合もお受けしておりませんので予めご了承ください。

代表コンサルタントのプロフィール・経歴



株式会社クリエイティブセントラル 代表取締役
 マーケター 集客戦略コンサルタント
 1981年生まれ、福岡在住

小野 友幸

ネット通販、店舗、イベント・セミナー、地方創生、人材採用など、集客に必要なビジネスをトータルで支援する「集客戦略」の専門家。「集客戦略で、すべてうまくいく！」をコンセプトに企業のブレーンとなり、戦略立案・企画・ブランディング・実務支援など、総合的に戦略プロデュースを行っている。業界約10年、直接監修した事業予算は15億円を超え、広告運用実務5,000万円の経験を有する。上場企業・中小・個人事業など民間だけでなく、地方広域・都道府県・市町村レベルの自治体プロジェクトを含む、幅広い支援経験を経て、監修事業の目標達成率は90%を超えるなど多くの成功事例を持つ。

学生時代から没頭したミュージシャンとしての活動をPRする為、2004年にWEBサイトを独学構築。WEBの世界へ傾倒し、2006年に福岡のWEBコンサルティング会社に半年勤務した後、2007年に仲間とともに福岡で起業。売上も人手も不足する中、営業企画、マーケター、システムエンジニア、デザイナー、経営など、多くの職務をこなす中で、ビジネスにおける「集客」「戦略」「生産性」の大切さを学ぶ。また、消費者金融から借りた250万円以上の過払い金訴訟を独学、単身で実施。友人分も含め5社以上に勝訴するという裁判経験から「お金」「法律」「幅広い知識」の大切さを学ぶ。

2014年、それまでの経験を活かし「実務に基づいた、集客戦略プロデュース」を柱にクリエイティブセントラルを創業。「机上の空論だけのコンサルとは違う」「レスポンスが早く仕事がやりやすい」「変わった、できるようになった、成長できた」など、多くの支持を得る。現在はこれらの知見を活かし、顧問先のサポートを主事業としつつ、各種サービスの開発や情報発信など、体系化した集客戦略ノウハウを多くの人に伝える活動を行う。

オノトモドットネット
ONOTOMO.NET
 創造的に生きよう、戦略的に働こう



情報発信や実験の場としてのブログ『オノトモドットネット』を運営中。
 Facebook ページのファン数は2000を超える。
<https://onotomo.net/>

お問合せ先

先着 **10** 社様限定

サービス品質維持の為、10社限定の募集となります。既存のお客様は既存のご連絡方法。新規のお客様は『クリエイティブセントラル』で検索し、弊社WEBサイト (<https://www.create-central.com/>) へ。ページ内『CONTACT』メールフォームよりお問合せください。

